

## EFFEKTIVT OPGØR MED KLOVLIDELSER

### Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne: Danmark og Europa investerer i landdistrikterne



Miljø- og Fødevareministeriet  
Landbrugsstyrelsen



Den Europæiske Landbrugsfond  
for Udvikling af Landdistrikterne

**LDP 2020**



Se 'EU-kommissionen, Den Europæiske Landbrugsfond for Udvikling af Landdistrikterne'

Antallet af klovlidelser er raslet ned hos en landmand, efter at han købte, installerede og hyppigt bruger en klovbeskæringsboks i sin stald.

Det var en stor investering, men pengene kunne ikke være brugt bedre. Sådan siger Jesper Jensen, mælkeproducent på Kirstinesminde ved Fjerritslev, om den klovbeskæringsboks, han købte og installerede i sin stald i februar i år.

”Det er ikke nemt at låne penge for tiden, så når man bruger 230.000 kr. på at købe en klovbeskæringsboks og få den sat op i stalden, skal den også bruges. Det gør vi. Og det er en succes. For siden vi begyndte at klovbeskære og registrere de behandlede dyr en gang om ugen, er antallet af dyr med klovlidelser gået støt nedad,” fortæller Jesper Jensen.

Før den nye professionelle boks blev købt, havde Jesper Jensen en mobil boks, som skulle køres ind over kørerne, mens de stod i fanggitter.

”Det fungerede ikke særlig godt, og vi havde store problemer med digital dermatitis. Den første gang, vi brugte den nye boks, havde vi 50 dyr igennem og fulgte op på gamle tilfælde af digital dermatitis og behandlede de nye tilfælde. Siden faldt tallet af behandlede dyr til 40, så 30 og så 20. Nu er vi nede på 10-15 stykker om ugen og har i alt haft cirka 300 dyr gennem boksen,” siger Jesper Jensen.

En vigtig årsag til de gode resultater er god logistik.

"Det handler om at få stillet boksen ordentligt an, så den er let at komme til. Ellers får man den ikke brugt. Hos os lukkede vi en gammel kreaturgang af og placerede klovbeskæringsboksen der efter at have sat et hjultræk på den. Det tager kun 5-10 minutter at trække boksen frem. De 15 dyr, vi tager fra, kan stå på gangen bag boksen og gå ind i den et efter et," forklarer Jesper Jensen.

### **Hurtig behandling**

Den lette tilgængelighed sikrer, at man får taget de akutte tilfælde af halthed.

"Ser vi en ko, som halter i malkestalden, kan vi hurtigt få den behandlet i boksen i stedet for lige at lade den gå en halv uge mere. På den måde undgår vi både, at lidelsen udvikler sig, og at mælkeydelsen falder," påpeger Jesper Jensen, hvis 250 DH i gennemsnit yder 12.300 kg EKM.

Han sørger for at få alle behandlinger registreret med det samme på en computer, som er monteret på klovbeskæringsboksen.

"Registreringerne bruger vi i styringslisterne i DMS Dyreregistrering. Det gør det nemmere at følge op på dyr, der har fået en forbindelse på som behandling mod digital dermatitis. Efter tre dage tjekker vi, om kloven er helbredt. Er den ikke det, får den en ny forbindelse. På den måde undgår vi, at en digital dermatitis blusser op igen," fortæller Jesper Jensen, som tidligere havde månedlige besøg af sin klovbeskærer.

"Dengang tog han 70-100 køer pr. besøg. Nu kommer han kun tre gange om året og samler op på cirka 100 køer," konstaterer Jesper Jensen.

### **Sejt træk**

Hos SEGES glæder dyrlæge Pia Nielsen sig over den nordjyske landmands succesfulde indsats mod klovlidelser.

"Det kræver vilje og konsekvens, men Jespers historie viser, at det kan betale sig at behandle tidligt i forløbet," konstaterer Pia Nielsen.

Jesper Jensen er enig. "Den første gang, vi klovbeskar, brugte vi hele dagen på 50 dyr. Nu kan vi tage 15 køer på en time. Jeg har aldrig været vild med klovbeskæring og havde ikke forventet, at det ville blive sjovt. Men nu kan jeg se, at det er en god forretning. Næste mål er at få monteret brusepistoler på boksen, så vi kan vaske klovene med vand og sæbe. Det er effektivt imod digital dermatitis," siger Jesper Jensen.

Han står for klovbeskæringen med hjælp af en elev.

"Vores fodermester er sygemeldt. Selv om jeg derfor altid skal stå for beskæringen, fortsætter vi med at bruge boksen fuldt ud," siger Jesper Jensen og opfordrer sine kolleger til at øge fokus på klovsundheden.

"Ser man en yverbetændelse, reagerer man omgående. Sådan bør det også være med klovlidelser. Klovbeskæringsboksen er den bedste investering, vi har gjort, for udgiften til den går direkte til køernes velfærd. Det er dem, vi tjener penge på," fastslår Jesper Jensen.

Læs også:

[Klovsundheden halter](#)

[Klovproblemer: Rusk op i rådgiveren](#)

Artiklen har været bragt i KvægNyt nr. 12 - 2015

---

© 2021 - SEGES Projektsitet